



POWER

für die digitalen Lösungen von morgen.

FEHLT NUR NOCH: IHRE ENERGIE.

Techem ist ein weltweit tätiger Energiedienstleister für die Immobilienwirtschaft sowie private Vermieter und gehört zu den führenden Unternehmen im Bereich der verbrauchsabhängigen Erfassung und Abrechnung von Wärme, Kälte, Kalt- und Warmwasser sowie Hausnebenkosten. Techem steht für den sparsamen und effektiven Umgang mit natürlichen Ressourcen und bietet smarte Lösungen für mehr Energieeffizienz in Gebäuden an. Dadurch können Heizkosten und mehrere Tonnen CO2 eingespart werden.

Für unseren Hauptsitz in Urdorf (ZH) suchen wir nur noch Ihre Expertise als

Elektromobilität Business Developer 100% (m/w/d)

In dieser Schlüsselposition sind Sie strategischer Sparringpartner der Geschäftsleitung. Sie bauen den Geschäftsbereich Elektromobilität für die gesamte Schweiz auf und übernehmen die Verantwortung für unsere Elektromobilitätsprodukte und Dienstleistungen.

Ihre Energie ist gefragt:

- Erstellung eines Gesamtkonzeptes mit Entwicklung von individuellen und standardisierten Dienstleistungsangeboten und Abrechnungslösungen inkl. Preisgestaltung
- Projektmanagement von der Planung und Koordination bis zur Umsetzung für die Errichtung von Ladeinfrastrukturen samt Photovoltaik und ZEV-Lösungen
- Verantwortlich für die Abwicklung von Kundenprojekten, die Prozesssteuerung sowie Erstellung von Auswertungen und Analysen
- Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und Partnerschaften sowie Pflege des bestehenden Netzwerkes zusammen mit dem Verkaufsteam
- Förderung des Bekanntheitsgrades und Ausarbeitung von Verkaufsmitteln in Zusammenarbeit mit dem Marketing für eine erfolgreiche Marktbearbeitung

Sie bringen mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswissenschaften, Ingenieurwesen – Fachrichtung Energie-/ Elektrotechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Einschlägige Berufserfahrung im Umfeld der Elektromobilität
- Fundierte Projektmanagement- und Umsetzungskompetenz
- Technisches und kaufmännisches Verständnis
- Analytische Fähigkeiten und strukturierte Arbeitsweise
- Klare und einfache Vermittlung von komplexen Sachverhalten
- Dynamische Persönlichkeit mit Unternehmer-Herz, lösungsorientierte Kundenkommunikation, flexibel und hohe Eigenmotivation mit ausgeprägter Dienstleistungsorientierung
- Deutsche Muttersprache, mündliche Verständigung in Französisch und Englisch

Wir bieten:

Eine äusserst spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit mit interessanten Anstellungsbedingungen. Bei Fragen steht Ihnen unser Verkaufsleiter Herr Thomas Kaiser sehr gerne zur Verfügung (Tel. 043 455 65 17).

Wir freuen uns auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail (Format Adobe).

Techem (Schweiz) AG
Frau Cornelia Vegliante
Leiterin Personal
Steinackerstrasse 55
8902 Urdorf
Tel. 043 455 65 04 *
personal@techem.ch

techem